

**УТВЕРЖДЕНА**

Приказом  
НОЧУ ДПО «ИнКонТех»  
от 26.12.2016 № 3-пк

**Негосударственное образовательное частное учреждение  
дополнительного профессионального образования  
«Институт конкурсных технологий»  
(НОЧУ ДПО «ИнКонТех»)**

**Дополнительная профессиональная программа  
повышения квалификации**

**«Теория и практика закупок в рамках Федерального закона от 18.07.2011 г. № 223-ФЗ»  
(16 академических часов)**

**Москва,  
2016**

## Содержание

|                                                                                                                                                                                       |    |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| 1. Введение.....                                                                                                                                                                      | 3  |
| 2. Список терминов .....                                                                                                                                                              | 5  |
| 3. Список сокращений.....                                                                                                                                                             | 6  |
| 4. Категории обучаемых .....                                                                                                                                                          | 8  |
| 5. Характеристика компетенции закупающих сотрудников .....                                                                                                                            | 9  |
| 6. Цели реализации Программы.....                                                                                                                                                     | 10 |
| 7. Основные задачи Программы .....                                                                                                                                                    | 11 |
| 8. Перечень знаний и навыков (компетенций), на совершенствование или освоение<br>которых направлена Программа: .....                                                                  | 12 |
| 9. Результаты реализации Программы .....                                                                                                                                              | 13 |
| 10. Учебный план дополнительной профессиональной программы повышения<br>квалификации: «Теория и практика закупок в рамках Федерального закона от 18 июля 2011<br>г. №223-ФЗ».....     | 14 |
| Учебный план .....                                                                                                                                                                    | 14 |
| 11. Учебная программа дополнительной профессиональной программы повышения<br>квалификации: «Теория и практика закупок в рамках Федерального закона от 18.07.2011 г.<br>№ 223-ФЗ»..... | 16 |
| 12. Календарный учебный график .....                                                                                                                                                  | 19 |
| 13. Оценочные материалы .....                                                                                                                                                         | 21 |
| 14. Организационно-педагогические условия .....                                                                                                                                       | 22 |
| 15. Учебно-методическое обеспечение Программы .....                                                                                                                                   | 23 |

## 1. Введение

Коммерческие организации, выполняя свои основные виды деятельности по производству продукции и оказанию услуг, осуществляют закупку товаров, работ и услуг<sup>1</sup> (в виде сырья и материалов, основного и вспомогательного производственного оборудования, работ по техническому обслуживанию, ремонту и модернизации производственных фондов и т.д.) на свободном рынке, используя механизм договора.

При этом коммерческие организации исходят из следующих принципов:

- эффективности (достижение требуемого результата с минимальными затратами с учетом всей совокупности издержек на покупку и владение, при необходимости, а также хранение и обработку запасов);
- предотвращение ошибочных и недобросовестных действий работников, занятых в закупках.

Государство в отношении отдельных видов коммерческих лиц (государственные компании и корпорации, субъекты естественных монополий) устанавливает дополнительные требования по организации закупок:

- обеспечение конкуренции между участниками рынка в процессе закупок;
- предоставление отдельным категориям производителей / поставщиков лучших условий («преференций») участия в закупках (например, для малого бизнеса или национальных производителей);
- обеспечение гласности и прозрачности при организации и проведении закупок.

Организация закупок продукции отдельными видами юридических лиц в Российской Федерации с 2012 года регулируется Федеральным законом «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18 июля 2011 года<sup>2</sup> в совокупности со значительным числом подзаконных нормативных правовых актов, уточняющих порядок его применения.

В общем, процесс осуществления закупок отдельными видами юридических лиц включает следующие этапы:

- инициирование закупки;
- планирование закупки;
- корректировка планов;
- подготовка закупки;
- проведение закупки;
- заключение договора;
- исполнение договора;
- отчетность и аналитика.

Таким образом, организация и проведение закупок представляет собой длительный и сложный многоступенчатый процесс, реализация которого должна осуществляться

---

<sup>1</sup> Далее — продукции.

<sup>2</sup> далее – Закон 223-ФЗ.

специалистами, обладающими теоретическими знаниями и практическими навыками как непосредственно в области законодательства о закупках и правоприменительной практики, так и общими знаниями в области логистики, менеджмента, маркетинга, экономики, права, статистики и других дисциплин.

## **2. Список терминов**

Товары – предметы любого вида и описания, в том числе сырье, изделия, оборудование и предметы в твердом, жидком или газообразном состоянии, а также электрическая энергия, а также услуги, сопутствующие поставкам товаров, если стоимость таких сопутствующих услуг не превышает стоимости самих товаров.

Работы – любая работа, связанная со строительством, реконструкцией, сносом, ремонтом или обновлением здания, сооружения или объекта, в том числе подготовка строительной площадки, выемка грунта, возведение, сооружение, монтаж оборудования или материалов, отделка и отделочные работы, а также сопутствующие строительные услуги, такие, как бурение, геодезические работы, спутниковая съемка, сейсмические исследования и аналогичные услуги, предоставляемые в соответствии с договором о закупках, если стоимость этих услуг не превышает стоимости самого строительства.

Услуги – услуги интеллектуального характера, консультационные и прочие услуги, не подпадающие под определение «товаров» и «работ».

ЕИС – единая информационная система в сфере закупок (единая информационная система) – совокупность информации, содержащейся в базах данных, информационных технологий и технических средств, обеспечивающих формирование, обработку, хранение такой информации, а также ее предоставление с использованием официального сайта единой информационной системы в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» (официальный сайт).

Закупочная деятельность – это процесс обеспечения всеми видами материально-технических ресурсов в требуемые сроки и в объемах, необходимых для нормального осуществления производственно-хозяйственной деятельности предприятия.

### 3. Список сокращений

ЕИС – Единая информационная система в сфере закупок.

ЭТП – Электронная торговая площадка.

KPI – Ключевые показатели эффективности (англ. Key Performance Indicators, KPI) – показатели деятельности подразделения (предприятия), которые помогают организации в достижении стратегических и тактических (операционных) целей.

Программа – дополнительная профессиональная программа повышения квалификации «Теория и практика закупок в рамках Федерального закона от 18.07.2011 г. № 223-ФЗ».

Закон 223-ФЗ – Федеральный закон от 18.07.2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц».

Закон 135-ФЗ - Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции».

ПП 925 - Постановление Правительства РФ от 16.09.2016 № 925 «О приоритете товаров российского происхождения, работ, услуг, выполняемых, оказываемых российскими лицами, по отношению к товарам, происходящим из иностранного государства, работам, услугам, выполняемым, оказываемым иностранными лицами».

ПП 1211 - Постановление Правительства РФ от 22 ноября 2012 г. № 1211 «О ведении реестра недобросовестных поставщиков, предусмотренного Федеральным законом «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц».

ПП 1352 - Постановление Правительства РФ от 11 декабря 2014 г. № 1352 «Об особенностях участия субъектов малого и среднего предпринимательства в закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц».

ПП 1442 - Постановление Правительства РФ от 25 декабря 2015 г. № 1442 «О закупках инновационной продукции, высокотехнологичной продукции отдельными видами юридических лиц и внесении изменений в отдельные акты Правительства Российской Федерации».

ПП 1169 - Постановление Правительства РФ от 29 октября 2015 г. № 1169 «О порядке проведения мониторинга соответствия планов закупки товаров, работ, услуг, планов закупки инновационной продукции, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств, изменений, внесенных в такие планы, оценки соответствия проектов таких планов, проектов изменений, вносимых в такие планы, требованиям законодательства Российской Федерации, предусматривающим участие субъектов малого и среднего предпринимательства в закупке, порядке и сроках приостановки реализации указанных планов по результатам таких оценки и мониторинга».

ПП 932 - Постановление Правительства РФ от 17 сентября 2012 г. № 932 «Об утверждении Правил формирования плана закупки товаров (работ, услуг) и требований к форме такого плана».

ПП 616 - Постановление Правительства РФ от 21 июня 2012 г. № 616 «Об утверждении перечня товаров, работ и услуг, закупка которых осуществляется в электронной форме».

ПП 908 - Постановление Правительства РФ от 10 сентября 2012 г. № 908 «Об утверждении Положения о размещении в единой информационной системе информации о закупке».

ПП 494 – Постановление Правительства РФ от 11 июня 2013 г. № 494 «О размещении на официальном сайте информации об объеме выручки отдельных видов юридических лиц и требованиях к такой информации».

ПП 1132 - Постановление Правительства РФ от 31 октября 2014 г. № 1132 «О порядке ведения реестра договоров, заключенных заказчиками по результатам закупки».

ПП 1516 - Постановление Правительства РФ от 30 декабря 2015 г. № 1516 «Об утверждении Правил отбора инвестиционных проектов для включения в реестр инвестиционных проектов и ведения реестра таких инвестиционных проектов».

Приказ МЭР 109 - Приказ Министерства экономического развития Российской Федерации от 10.03.2016 г. № 109 «Об утверждении формы уведомления о включении инвестиционного

проекта в реестр инвестиционных проектов, формы представления сведений об осуществлении закупок продукции машиностроения, включенной в перечни перспективных потребностей в продукции машиностроения, необходимой для реализации инвестиционных проектов, которые включены в реестр инвестиционных проектов в соответствии с пунктом 2 части 6 статьи 3.1 Федерального закона от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», в том числе сведений об осуществлении закупок продукции машиностроения, которые не подлежат размещению в Единой информационной системе по решению Правительственной комиссии по импортозамещению, указанному в пункте 3 части 8 статьи 3.1 федерального закона от 18 июля 2011 г. N 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», а также положения о порядке ведения реестра инвестиционных проектов».

#### **4. Категории обучаемых**

Дополнительная профессиональная программа повышения квалификации ориентирована на руководителей закупочных подразделений, юристов, председателей и членов закупочных комиссий, иных закупающих сотрудников организаций, осуществляющих закупки в рамках закона от 18.07.2011 г. №223-ФЗ, в первую очередь:

- субъектов естественных монополий;
- госкорпораций;
- организаций коммунального хозяйства;
- государственных унитарных предприятий.

Кроме того, Программа будет крайне полезна всем участникам закупочных процедур, в частности — поставщикам, которые благодаря полученной информации смогут безупречно составлять заявки на участие в закупках. Это даст им безусловное преимущество перед менее осведомлёнными конкурентами.



## **5. Характеристика компетенции закупающих сотрудников**

Закупающий сотрудник должен обладать знаниями действующего законодательства, а именно:

- Закон № 223-ФЗ;
- Закон № 135-ФЗ;
- Закон 305-ФЗ;
- ПП 925;
- ПП 1211;
- ПП 1352;
- ПП 1442;
- ПП 1169;
- ПП 932;
- ПП 616;
- ПП 908;
- ПП 494;
- ПП 1132;
- ПП 1516;
- ПП 785;
- Приказ МЭР 109.

В компетенцию закупающего сотрудника входит:

- планирование потребностей;
- анализ рынка;
- выбор контрагента;
- исполнение договора;
- отчетность и анализ закупки.

## **6. Цели реализации Программы**

Совершенствование профессиональных знаний и умений закупающих сотрудников в рамках настоящей Программы.

Получение новой компетенции в качестве закупающего сотрудника.

Повышение профессионального уровня закупающих сотрудников в рамках имеющейся квалификации (повышение квалификации).

## **7. Основные задачи Программы**

Изучение норм действующего законодательства. Ознакомление с последними изменениями.

Получение навыков предварительного сбора и систематизации данных о потребностях, ценах на товары, работы, услуги.

Подготовка закупочной документации.

Обработка результатов закупки и заключение контракта.

Получение и совершенствование навыков составления планов и обоснование закупок.

Получение навыков и знаний по осуществлению процедур закупок.

## **8. Перечень знаний и навыков (компетенций), на совершенствование или освоение которых направлена Программа:**

- знание законодательства Российской Федерации и нормативных правовых актов, регулирующих деятельность в сфере закупок;
- сбор, обработка и анализ информации о ценах на товары, работы, услуги;
- формирование описания объекта закупки;
- особенности ценообразования на рынке;
- формирование требований, предъявляемых к участнику закупки;
- формирование порядка оценки участников;
- формирование проекта договора;
- разработка закупочной документации;
- подготовка и публичное размещение документации о закупках;
- обоснование начальной (максимальной) цены закупки;
- работа в единой информационной системе;
- сбор и анализ поступивших заявок;
- осуществление проверки необходимой документации для заключения договоров;
- осуществление процедуры подписания договора с поставщиками (подрядчиками, исполнителями);
- оценка результатов и подведение итогов закупочной процедуры;
- осуществление анализа и оценки результатов закупок, достижения целей закупок;
- осуществление проверки, анализа и оценки информации о законности, целесообразности, об обоснованности, о своевременности, об эффективности и о результативности расходов на закупки по планируемым к заключению, заключенным и исполненным договорам.

## **9. Результаты реализации Программы**

В результате реализации Программы обучающиеся должны получить знания, умения и навыки, предусмотренные п. 8 настоящей Программы.

**10. Учебный план дополнительной профессиональной программы повышения квалификации: «Теория и практика закупок в рамках Федерального закона от 18 июля 2011 г. №223-ФЗ»**

Программа повышения квалификации направлена на совершенствование и (или) получение новой компетенции, необходимой для профессиональной деятельности, и (или) повышение профессионального уровня в рамках имеющейся квалификации.

Срок обучения – 16 академических часов. Продолжительность академического часа составляет 45 минут.

Форма обучения – очная.

**Учебный план**

| № п/п | Наименование разделов и тем                                                                                                                                                    | Всего<br>акад.<br>час. | В том числе, акад. час. |                       | Форма<br>контроля |
|-------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------|-------------------------|-----------------------|-------------------|
|       |                                                                                                                                                                                |                        | Лекционная<br>часть     | Практическая<br>часть |                   |
| 1.    | Роль процесса закупки в обеспечении современного предприятия необходимыми товарами, работами, услугами. Торги (тендеры) как технология выбора лучших поставщиков и предложений | 1,5                    | 1,5                     | -                     | -                 |
| 2.    | Нормативно-правовая основа закупочной деятельности в Российской Федерации                                                                                                      | 1,5                    | 1,5                     | -                     | -                 |
| 3.    | Обзор способов закупки, рекомендуемых к применению заказчиками – субъектами Федерального закона от 18.07.2011 №223-ФЗ                                                          | 1,5                    | 1,5                     | -                     | -                 |
| 4.    | Управление закупочной деятельностью                                                                                                                                            | 1,0                    | 1,0                     | -                     | -                 |
| 5.    | Заключение договора.<br>Исполнение договора.                                                                                                                                   | 0,5                    | 0,5                     | -                     | -                 |
| 6.    | Актуальные вопросы административной и судебной практики рассмотрения жалоб по Закону о закупках (223-ФЗ)                                                                       | 1,5                    | 1,5                     | -                     | Устный<br>опрос   |
| 7.    | Планирование и составление плана закупки                                                                                                                                       | 2                      | 2,0                     | -                     | -                 |

| № п/п | Наименование разделов и тем                                                                                                                            | Всего<br>акад.<br>час. | В том числе, акад. час. |                       | Форма<br>контроля |
|-------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------|-------------------------|-----------------------|-------------------|
|       |                                                                                                                                                        |                        | Лекционная<br>часть     | Практическая<br>часть |                   |
| 8.    | Подготовка требований к закупаемой продукции                                                                                                           | 1,5                    | 1,5                     | -                     | -                 |
| 9.    | Формирование документации о закупке субъектами Федерального закона от 18.07.2011 №223-ФЗ                                                               | 2,0                    | 2,0                     | -                     | -                 |
| 10.   | Проведение процедуры закупки в соответствии с требованиями Федерального закона от 18.07.2011 №223-ФЗ, гражданского и антимонопольного законодательства | 1,5                    | 1,5                     | -                     | -                 |
| 11.   | Итоговая аттестация                                                                                                                                    | 1,5                    | -                       | 1,5                   | тест              |
| 12.   | <b>ИТОГО</b>                                                                                                                                           | <b>16,0</b>            | <b>14,5</b>             | <b>1,5</b>            |                   |

## **11. Учебная программа дополнительной профессиональной программы повышения квалификации: «Теория и практика закупок в рамках Федерального закона от 18.07.2011 г. № 223-ФЗ»**

### **Разделы учебной программы**

Раздел 1. «Роль процесса закупки в обеспечении современного предприятия необходимыми товарами, работами, услугами. Торги (тендеры) как технология выбора лучших поставщиков и предложений».

В данном разделе рассматриваются следующие темы:

- Процесс закупки в системе бизнес-процессов современного предприятия.
- Основные этапы процесса закупки (формирование потребности; планирование; подготовка и проведение процедур закупки (торгов, тендеров); заключение и исполнение договора; контроль и отчетность).
- Регламентированные конкурентные процедуры закупки (торги, тендеры) и современные концепции организации материально-технического обеспечения (управление закупками по категориям; выстраивание цепочек поставки; долгосрочные договоры и партнерские отношения с поставщиками). Конкуренция и стабильность: антагонизм или сочетание?
- Риски закупочной деятельности и их предотвращение.

Раздел 2. «Нормативно-правовая основа закупочной деятельности в Российской Федерации».

В данном разделе рассматриваются следующие темы:

- Обзор системы нормативных документов, регламентирующих закупки.
- Федеральный закон от 18.07.2011 №223-ФЗ и его место в системе нормативных документов. Принятие в развитие 223-ФЗ подзаконные нормативные правовые акты. Влияние антимонопольного законодательства.
- Тенденции регулирования (ожидаемые изменения в 223-ФЗ; параллели 223-ФЗ и 44-ФЗ; последствия вступления России в ВТО).

Раздел 3. «Обзор способов закупки, рекомендуемых к применению заказчиками – субъектами Федерального закона от 18.07.2011 №223-ФЗ».

В данном разделе рассматриваются следующие темы:

- Обзор мировых и отечественных лучших практик.
- Способы закупок, их разновидности.
- Специальные процедуры (переторжка, конкурентные переговоры, предквалификация, постквалификация, аккредитация).
- Выбор способа закупки и формы ее проведения.
- Основания для проведения закрытых закупок и закупок у единственного поставщика.

Раздел 4. «Управление закупочной деятельностью».

В данном разделе рассматриваются следующие темы:

- Типовые субъекты процесса закупки и их роли.
- Объекты управления закупочной деятельностью.
- Порядок принятия решений в ходе закупки: алгоритмы / «формулы», единоличное и коллегиальное принятие решений. Порядок работы закупочной комиссии, применение права вето.



- Документы заказчика, регламентирующие управление закупочной деятельностью. Положение о закупке: минимальный набор требований к содержанию; рекомендации по построению.
- Профессиональные стандарты для работников, занятых в закупках.

#### Раздел 5. «Заключение договора»

В данном разделе рассматриваются следующие темы:

- Основные требования
- Порядок определения условий договора, заключаемого по результатам процедуры закупки
- Возможность и содержание преддоговорных переговоров
- Подписание договора
- Исполнение договора:
- Основные точки контроля
- Заключение дополнительных соглашений
- Ведение реестра договоров в ЕИС

#### Раздел 6. «Актуальные вопросы административной и судебной практики рассмотрения жалоб по Закону о закупках (223-ФЗ)».

В данном разделе рассматриваются следующие темы:

- Привлечение к административной ответственности за нарушение законодательства о закупках (Составы административных правонарушений).
- Антимонопольный контроль за проведением закупок: порядок рассмотрения жалоб.
- Антимонопольные требования при проведении закупок товаров, работ, услуг, осуществляемые в соответствии с Законом о закупках.
- Судебная практика. Полномочия антимонопольного органа по рассмотрению жалоб на действия заказчика.
- Стандарт закупочной деятельности.

#### Раздел 7. «Планирование и составление плана закупки».

В данном разделе рассматриваются следующие темы:

- Цели планирования закупок.
- Выбор между централизацией и децентрализацией. Подходы к лотированию.
- Формирование плана закупки в соответствии с Постановлением Правительства от 17.09.2012 №932 «Об утверждении Правил формирования плана закупки товаров (работ, услуг) и требований к форме такого плана».
- Особенности планирования отдельными категориями заказчиков в связи с реализацией государственной политики по развитию субъектов малого и среднего предпринимательства, поставщиков инновационной продукции.
- Порядок внесения изменений в план закупки.
- Особенности использования ЕИС для размещения плана закупки и его изменений.

#### Раздел 8. «Подготовка требований к закупаемой продукции».

В данном разделе рассматриваются следующие темы:

- Требования и предпочтения. Формирование исходной позиции заказчика в отношении продукции, условий договора, поставщиков, подтверждения соответствия установленным требованиям и предпочтениям.

- Риски неправильного формирования требований и методы снижения вероятности их появления и негативных последствий.
- Использование стандартов при формировании требований (с 01.07.2016 в соответствии с Федеральным законом от 05.04.2016 № 104 «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам стандартизации»).

Раздел 9. «Формирование документации о закупке субъектами Федерального закона от 18.07.2011 №223-ФЗ».

В данном разделе рассматриваются следующие темы:

- Подход к формированию документации о закупке (модульный, уникальный).
- Требования к содержанию и оформлению документации о закупке.
- Рекомендации по составлению документации о закупке.

Раздел 10. «Проведение процедуры закупки в соответствии с требованиями Федерального закона от 18.07.2011 №223-ФЗ, гражданского и антимонопольного законодательства».

В данном разделе рассматриваются следующие темы:

- Размещение информации.
- Взаимодействия в ходе проведения процедуры: предоставление разъяснений документации о закупке, внесение изменений в извещение и документацию о закупке, отказ от проведения закупки.
- Рассмотрение предложений, их оценка и сопоставление. Выбор победителя.
- Дополнительные элементы закупки: альтернативные предложения, переторжка, многолотовые закупки, квалификационный отбор.
- Разбор примеров обжалования закупок в антимонопольных органах.

Раздел 11. «Итоговая аттестация в форме тестирования. Подведение итогов».

## 12. Календарный учебный график

Календарные сроки реализации программы определяются на основе Календарного учебного графика повышения квалификациикупающих сотрудников организаций на соответствующий год (далее – Годовой календарный учебный график), утверждаемого Директором НОЧУ ДПО «ИнКонТех» и размещаемого для ознакомления на сайте [www.inkontech.ru](http://www.inkontech.ru).

Прием обучающихся осуществляется по регистрационным формам работодателей или по регистрационным формам физических лиц на основании договора с НОЧУ ДПО «ИнКонТех» с момента размещения Годового календарного учебного графика на соответствующий год и не позднее 3 (трех) рабочих дней до начала обучения.

Оформление приема обучающихся и утверждение состава группы осуществляется приказом директора НОЧУ ДПО «ИнКонТех».

Обучение в очной форме осуществляется в сроки, указанные в Годовом календарном учебном графике с учетом продолжительности освоения программы.

В заключительный день обучения предусмотрено проведение итоговой аттестации, проводимой в форме письменного тестирования.

Допуск к итоговой аттестации оформляется приказом директора НОЧУ ДПО «ИнКонТех» при условии завершения образовательного процесса.

### Календарный учебный график:

| Дни обучения                                                                                                                                                                   |                    | 1   | 2   |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------|-----|-----|
| Роль процесса закупки в обеспечении современного предприятия необходимыми товарами, работами, услугами. Торги (тендеры) как технология выбора лучших поставщиков и предложений | Лекционная часть   | 1,5 |     |
|                                                                                                                                                                                | Практическая часть |     |     |
| Нормативно-правовая основа закупочной деятельности в Российской Федерации                                                                                                      | Лекционная часть   | 1,5 |     |
|                                                                                                                                                                                | Практическая часть |     |     |
| Обзор способов закупки, рекомендуемых к применению заказчиками – субъектами Федерального закона от 18.07.2011 №223-ФЗ                                                          | Лекционная часть   | 1,5 |     |
|                                                                                                                                                                                | Практическая часть |     |     |
| Управление закупочной деятельностью                                                                                                                                            | Лекционная часть   | 1,0 |     |
|                                                                                                                                                                                | Практическая часть |     |     |
| Заключение договора. Исполнение договора.                                                                                                                                      | Лекционная часть   | 0,5 |     |
|                                                                                                                                                                                | Практическая часть |     |     |
| Актуальные вопросы административной и судебной практики рассмотрения жалоб по Закону о закупках (223-ФЗ)                                                                       | Лекционная часть   | 1,5 |     |
|                                                                                                                                                                                | Практическая часть |     |     |
| Планирование и составление плана закупки                                                                                                                                       | Лекционная часть   |     | 2,0 |
|                                                                                                                                                                                | Практическая часть |     |     |
| Подготовка требований к закупаемой продукции                                                                                                                                   | Лекционная часть   |     | 1,5 |
|                                                                                                                                                                                | Практическая часть |     |     |

|                                                                                                                                                           |                    |  |     |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------|--|-----|
| Формирование документации о закупке субъектами<br>Федерального закона от 18.07.2011 №223-ФЗ                                                               | Лекционная часть   |  | 2,0 |
|                                                                                                                                                           | Практическая часть |  |     |
| Проведение процедуры закупки в соответствии с<br>требованиями Федерального закона от 18.07.2011 №223-ФЗ, гражданского и антимонопольного законодательства | Лекционная часть   |  | 1,5 |
|                                                                                                                                                           | Практическая часть |  |     |
| <b>Итоговая аттестация</b>                                                                                                                                |                    |  | 1,5 |

### **13.Оценочные материалы**

В заключительный день обучения предусмотрено проведение итоговой аттестации, проводимой в форме письменного тестирования.

Предусмотрено 4 варианта тестовых заданий. В квадрате напротив правильного ответа необходимо проставить отметку (галочку ☒, крестик ☒ и т.п.). В каждом вопросе может быть несколько вариантов ответов. Исправления, дописки и тому подобное не допускаются. Наличие исправлений считается ошибкой. Отсутствие ответа считается ошибкой.

В конце тестового задания обучающийся расписывается и проставляет дату прохождения аттестации.

Аттестация считается пройденной обучающимся, при условии, что количество допущенных ошибок не превышает 40%.

#### **14. Организационно-педагогические условия**

Требования к квалификации педагогических работников, представителей предприятий и организаций, обеспечивающих реализацию образовательного процесса (далее – лекторы): лекторы должны иметь высшее профессиональное образование.

Требования к материально-техническим условиям.

В целях организации обучения должен быть оборудован класс на 50 человек, в том числе:

- стульями и столами;
- экраном;
- проектором;
- презентером;
- ноутбуком;
- флипчартом с блокнотом и маркерами.

Требования к информационным и учебно-методическим условиям.

Каждому Обучающемуся должен быть выдан учебно-методический комплект:

- брошюра, в которой представлен материал программы повышения квалификации.

Общие требования к организации образовательного процесса.

Обучение в очной форме должно проходить не более 8 академических часов в день. Занятия должны проходить в специально оборудованной аудитории, соответствующей санитарно-эпидемиологическим правилам и нормам, требованиям пожарной безопасности. Освоение программы должно завершиться итоговой аттестацией Обучающихся.

### **15. Учебно-методическое обеспечение Программы**

- Федеральный закон Российской Федерации от 26 июля 2006 г. № 135-ФЗ «О защите конкуренции»;
- Федеральный закон Российской Федерации от 24 июля 2007 г. №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»;
- Федеральный закон Российской Федерации от 30 декабря 2008 г. №307-ФЗ «Об аудиторской деятельности»;
- Федеральный закон Российской Федерации от 18.07.2011 г. №223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»;
- Федеральный закон Российской Федерации от 26.07.2006 г. № 135-ФЗ «О защите конкуренции»;
- Гражданский кодекс Российской Федерации;
- Постановление Правительства Российской Федерации от 21.06.2012 г. № 616 «Об утверждении перечня товаров, работ, услуг, закупка которых осуществляется в электронной форме»;
- Постановление Правительства Российской Федерации от 10.09.2012 г. № 908 «Об утверждении Положения о размещении на официальном сайте информации о закупке»;
- Постановление Правительства Российской Федерации от 17.09.2012 г. № 932 «Об утверждении правил формирования плана закупки товаров (работ, услуг) и требований к форме такого плана»;
- Постановление Правительства Российской Федерации от 13.12.2013 г. № 1155 «Об утверждении положения о применении видов цен на продукцию по государственному оборонному заказу»;
- Постановление Правительства Российской Федерации от 21 марта 2016 г. N 475-р «Перечень конкретных юридических лиц, которые обязаны осуществить закупку инновационной продукции, высокотехнологичной продукции, в том числе у субъектов малого и среднего предпринимательства»;
- Постановление Правительства Российской Федерации от 11 июня 2013 г. № 494 «Об утверждении положения о размещении в единой информационной системе информации об объеме выручки отдельных видов юридических лиц и требованиях к такой информации»;
- Постановление Правительства Российской Федерации от 11 декабря 2014 г. № 1352 «Об особенностях участия субъектов малого и среднего предпринимательства в закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»;
- Постановление Правительства Российской Федерации от 25 декабря 2015 г. № 1442 «О закупках инновационной продукции, высокотехнологичной продукции отдельными видами юридических лиц и внесении изменений в отдельные акты правительства Российской Федерации»;
- Конституция Российской Федерации;
- Постановление Правительства Российской Федерации от 22 ноября 2012 г. №1211 «О ведении реестра недобросовестных поставщиков, предусмотренного Федеральным законом «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»;

- Руководство по закупкам: под ред. Н. Димитри, Г. Пиг, Дж. Спаньоло. — М.: ВШЭ (ГУ), 2013;
- М. Линдерс, Ф. Джонсон, А. Флинн, Г. Фирон. Управление закупками и поставками. 13-е изд. — М.:Юнити-Дана, 2013;
- Кузинс П., Ламминг Р., Лоусон Б. Стратегическое управление цепочками поставок: теория, организационные принципы и практика эффективного снабжения. — М.: Дело и Сервис, 2010;
- Репин В., Елиферов В. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов. — М.: Издательство Манн, Иванов и Фербер, 2013;
- Павлов А. Управление программами проектов на основе стандарта PMI The Standard for Program Management. Изложение методологии и рекомендации по применению. — М.: Бином. Лаборатория знаний, 2012;
- Коняев С. Государственные закупки. — М.: РИД ГРУПП, 2012;
- Тасалов Ф.А. Контрактная система в сфере государственных закупок России и США (сравнительно-правовое исследование). — М.: Проспект, 2014;
- Государственные и муниципальные закупки – 2013. Сборник докладов. – М.: ИД «Юриспруденция», 2014;
- Тасалов Ф.А. Контрактная система в сфере государственных закупок России и США (сравнительно-правовое исследование). — М.: Проспект, 2014;
- Управление закупками по Закону 223-ФЗ. Практическое руководство. / [А.А. Храмкин, О.М. Воробьева, А.В. Ермакова и др.]; под ред. А.А. Храпкина М.: ООО «Книга по Требованию», 2016.